SERVICE-INITIATIVE Leitbetrieb...

... ServiceLetter 43

News von Leitbetrieben:

- Kriterien zur Wahl Ihrer externen IT-Betreuung
- Geschäftserweiterung durch kurzfristige Warenvorfinanzierung: Wie Unternehmen Wachstumschancen nutzen können
- Hervorragendes Forderungsmanagement durch Inkasso!

www.leitbetrieb.com

Liebe Mitglieder der ServiceInitiative,
liebe Interessenten!

Wissen ist für Unternehmen ein sehr wichtiger Faktor, um nachhaltig erfolgreich zu sein. Es betrifft alle Branchen, jeden Unternehmer und jeden einzelnen Mitarbeiter. Es gilt die erlernten Fähigkeiten im Sinne des Unternehmens einzusetzen, um Kosten zu sparen, Innovationen anzutreiben, um am Ende für Kunden und Kollegen einen Mehrwert dadurch zu verwirklichen.

Das Wissen ist umso gewinnbringender, je besser es Unternehmen verstehen dieses auch weiterzuvermitteln. Diese Kombination aus Wissen, Kommunikationsstärke und dem Willen, Kunden Gutes zu tun, ist ein exzellentes Rezept für eine gute Kundenbetreuung.

Unsere Leitbetriebe sind Vorreiter für exzellente ServiceQualität, welche dieses Rezept auch stetig in der Praxis anwenden. Im Rahmen unseres Serviceletters „News von Leitbetrieben" bieten wir unseren Leitbetrieben eine Plattform, ihr Wissen zu Ihrem Mehrwert weiterzugeben.

Wir danken unseren Leitbetrieben für die interessanten Inputs und sind jederzeit erreichbar, wenn es darum geht neue Themen unserer Leitbetriebe zukünftig in diesem Medium zu präsentieren.

News von Leitbetrieben in diesem Serviceletter:

1. Kriterien zur Wahl Ihrer externen IT-Betreuung:
   BOM Business Organisation Management GmbH
2. Geschäftserweiterung durch kurzfristige Warenvorfinanzierung:
   Wie Unternehmen Wachstumschancen nutzen können: **Finyoz Deutschland GmbH**
3. Hervorragendes Forderungsmanagement durch Inkasso!: **Akzepta Inkasso Group**

Wir wünschen Ihnen eine spannende Lektüre
und einen schönen, sowie erfolgreichen Tag!

Ihr Team der ServiceInitiative Leitbetrieb

Kriterien zur Wahl Ihrer externen IT-Betreuung:

Die **Auswahl eines IT-Systembetreuers** ist entscheidend für den reibungslosen Ablauf Ihrer Geschäftsprozesse. Die Betrachtung nachstehender Punkte sind hilfreich für eine Absicherung einer erfolgreichen und sicheren IT-Betreuung.

1. Unternehmenshistorie und Unternehmensgröße

- **Bestandsdauer des Unternehmens**

Ein etabliertes Unternehmen mit langjähriger Erfahrung signalisiert Stabilität und Fachwissen. Fragen Sie nach Referenzen und Fallstudien, um die Erfahrung des Unternehmens in ähnlichen Projekten zu prüfen.

- **Mitarbeiterzahl**

Eine angemessene Mitarbeiterzahl gewährleistet, dass ausreichend Ressourcen für Ihre IT-Betreuung zur Verfügung stehen.
Erkundigen Sie sich nach der Struktur des Teams und den Zuständigkeiten der einzelnen Mitarbeiter.

- **Rechtskräftige Vereinbarungen mit Mitarbeitern**

Dies ist ein wichtiger Punkt. Es zeigt, dass das Unternehmen professionell handelt, und Bindungen an das Unternehmen erzeugt.

- **Persönlicher Eindruck**

Ein persönliches Treffen vor Ort ermöglicht es Ihnen, sich ein Bild von den Arbeitsbedingungen und der Unternehmenskultur zu machen.

2. Qualifikation und Fachwissen

- **Ausbildung der Mitarbeiter**

Achten Sie auf qualifizierte IT-Fachkräfte mit relevanter Berufsausbildung und Zertifizierungen. Fragen Sie nach spezifischen Fachkenntnissen in den Bereichen, die für Ihr Unternehmen wichtig sind (z. B. Netzwerksicherheit, Cloud-Lösungen, Datenschutz).

- **Qualifizierungsnachweise und Berechtigungen**

Überprüfen Sie, ob das Unternehmen über aktuelle Zertifizierungen von relevanten Herstellern (z. B. Microsoft, Cisco, VMware) verfügt.
Dies zeigt, dass die Mitarbeiter über das nötige Fachwissen verfügen, um Ihre Systeme optimal zu betreuen.

3. Unternehmensstabilität und Transparenz

- **Fortführung des Unternehmens:**

Erkundigen Sie sich nach der finanziellen Stabilität des Unternehmens und seinen Zukunftsplänen. Eine langfristige Partnerschaft ist nur mit einem zuverlässigen und zukunftsorientierten Unternehmen möglich.

- **Offenlegung von Bilanzdaten**

Die Bereitschaft, Bilanzdaten offenzulegen, zeugt von Transparenz und Vertrauen.
Dies gibt Ihnen einen Einblick in die finanzielle Situation des Unternehmens.

- **Zusätzliche Überlegungen**

Erreichbarkeit und Reaktionszeiten:
Klären Sie, wie das Unternehmen im Notfall erreichbar ist und welche Reaktionszeiten garantiert werden.

- **Service Level Agreements (SLAs)**

Vereinbaren Sie klare SLAs, die die Verfügbarkeit Ihrer Systeme und die Reaktionszeiten des IT-Betreuers definieren.

- **Datenschutz und Datensicherheit**

Stellen Sie sicher, dass das Unternehmen die geltenden Datenschutzbestimmungen (z. B. DSGVO) einhält und über angemessene Sicherheitsmaßnahmen verfügt.

- **Proaktive Betreuung**

Ein guter IT Dienstleister bietet nicht nur reaktive Hilfe, sondern ist proaktiv. Das bedeutet das es Regelmäßige Wartungen, und Sicherheitüberprüfungen durchführt.

- **Kommunikation**

Eine offene und klare Kommunikation ist extrem wichtig für eine gute Partnerschaft.

Indem Sie diese Punkte sorgfältig prüfen, können Sie einen IT-Systembetreuer auswählen, der Ihren Anforderungen entspricht und eine langfristige, erfolgreiche Partnerschaft gewährleistet. Wir von BOM wünschen allen Unternehmen den passenden Systembetreuer zu finden und freuen uns, wenn Sie uns als einen der in Frage kommenden IT Partner mit in die Auswahl nehmen.

BOM GMBH®
www.bom-austria.at

Zu unserem Serviceprofil

BOM Business Organisation Management GmbH,
A-5252 Aspach im Innkreis, Höhnharter Straße 36a, T: +43 (0) 7755 7165

Finyoz Deutschland GmbH

Geschäftserweiterung durch kurzfristige Warenvorfinanzierung:

Wie Unternehmen Wachstumschancen nutzen können

Wachstum bedeutet Chancen, aber auch Herausforderungen. Viele Unternehmen stehen regelmäßig vor der Frage, wie sie neue Geschäftsmöglichkeiten realisieren können, wenn das benötigte Kapital fehlt. Lange Zahlungsfristen, steigende Vorlaufkosten oder unerwartete Engpässe können selbst die besten Wachstumspläne ausbremsen. Doch es gibt eine Lösung, die Unternehmen die nötige Flexibilität verschafft: kurzfristige Warenvorfinanzierung.

Dieses Modell bietet nicht nur eine Möglichkeit, finanzielle Engpässe zu überbrücken, sondern eröffnet Unternehmen die Freiheit, strategisch und schnell auf neue Anforderungen zu reagieren. Als Mitgründer von Finyoz habe ich oft erlebt, wie entscheidend finanzielle Beweglichkeit für Unternehmen sein kann – und wie transformative die richtige Finanzierungslösung sein kann.

Die Herausforderung: Wachstum und Liquidität

Für viele Unternehmen ist Liquidität der Schlüssel zu nachhaltigem Wachstum. Ob es darum geht, größere Aufträge zu realisieren, neue Märkte zu erschließen oder dringend benötigte Lagerbestände aufzustocken – oft fehlt es am nötigen Kapital, um Vorleistungen zu finanzieren.

Das Problem wird durch lange Zahlungsfristen verschärft: Während Kund:innen sich oft mehrere Wochen Zeit lassen, um Rechnungen zu begleichen, müssen Unternehmen ihre Lieferanten oder Produktionskosten sofort bedienen. Das Ergebnis? Finanzielle Engpässe, die Wachstum behindern und wertvolle Geschäftsmöglichkeiten ungenutzt lassen.

„Liquidität ist die Grundlage für jedes Wachstum“, erkläre ich oft in Gesprächen mit Unternehmen. „Ohne sie bleiben selbst die besten Ideen stecken.“

Kurzfristige Warenvorfinanzierung: So funktioniert es

Kurzfristige Warenvorfinanzierung bietet eine direkte Lösung für diese Probleme. Unternehmen erhalten die Möglichkeit, Waren oder Dienstleistungen vorzufinanzieren, bevor Kund:innen ihre Rechnungen begleichen. Dies geschieht über spezialisierte Plattformen, die den Liquiditätsbedarf von Unternehmen mit Finanzierungspartnern verbinden.

Der Prozess ist schnell und unbürokratisch: Unternehmen beantragen die Vorfinanzierung für spezifische Projekte oder Warenbestände, und nach einer kurzen Prüfung werden die benötigten Mittel bereitgestellt. Anders als bei klassischen Krediten ist die Finanzierung flexibel und projektbezogen, sodass Unternehmen ihre finanzielle Belastung geringhalten können.

Die Vorteile für Unternehmen

Kurzfristige Warenvorfinanzierung bietet zahlreiche Vorteile, die über die reine Überbrückung von Liquiditätsengpässen hinausgehen:

Flexibilität in der Finanzierung: Unternehmen können gezielt für einzelne Projekte oder Waren vorfinanzieren, ohne langfristige Verpflichtungen einzugehen.
Schnelligkeit: Der Zugang zu Kapital erfolgt deutlich schneller als bei traditionellen Finanzierungsmodellen, was besonders bei zeitkritischen Projekten entscheidend sein kann.
Verbesserte Lieferantenbeziehungen: Frühzeitige Zahlungen an Lieferanten stärken die Geschäftsbeziehungen und ermöglichen oft bessere Konditionen wie Skonti oder Rabatte.
Strategische Freiheit: Unternehmen können flexibel auf Marktanforderungen reagieren, ihre Lagerbestände optimieren oder neue Geschäftsmöglichkeiten ergreifen, ohne von finanziellen Engpässen blockiert zu werden.

Ein Beispiel aus der Praxis

Ein mittelständisches Unternehmen stand vor der Aufgabe, einen größeren Auftrag für die Herstellung eines neuen Produkts zu realisieren. Die Herausforderung: Die benötigten Rohstoffe mussten sofort eingekauft werden, doch die Zahlung der Kund:innen erfolgte erst nach Abschluss des Projekts.

Durch die Nutzung kurzfristiger Warenvorfinanzierung konnte das Unternehmen die Materialien vorfinanzieren, ohne auf die eigenen Reserven zurückzugreifen. Der Auftrag wurde nicht nur pünktlich abgeschlossen, sondern das Unternehmen konnte auch von einem Skonto bei seinem Lieferanten profitieren, da die Zahlung frühzeitig erfolgte. Solche Effekte haben nicht nur die Rentabilität verbessert, sondern auch die Partnerschaft mit dem Zulieferer gestärkt.

Wann ist kurzfristige Warenvorfinanzierung sinnvoll?

Kurzfristige Warenvorfinanzierung ist besonders in bestimmten Szenarien von Vorteil:
Hoher Vorfinanzierungsbedarf:
Zum Beispiel bei großen Aufträgen oder neuen Projekten, die Materialien oder Dienstleistungen im Voraus erfordern.
Lange Zahlungsfristen:
Wenn Kund:innen erst Wochen oder Monate nach Leistungserbringung zahlen.
Marktschwankungen:
Unternehmen können Waren oder Rohstoffe einkaufen, bevor die Preise steigen.
Saisonale Spitzen:
Um Lagerbestände rechtzeitig aufzustocken oder kurzfristig auf Nachfrageschwankungen zu reagieren.

Wie sich kurzfristige Warenvorfinanzierung und Digitalisierung ergänzen

Die Vorteile der Warenvorfinanzierung lassen sich besonders in Kombination mit moderner Buchhaltungssoftware wie DATEV voll ausschöpfen. Automatisierte Prozesse ermöglichen eine nahtlose Integration der Finanzierung in die bestehenden Abläufe, von der Rechnungserstellung bis zur Liquiditätsplanung.

Digitale Buchhaltung bietet nicht nur Transparenz, sondern schafft auch die Grundlage für fundierte Entscheidungen. Unternehmen können ihren Finanzierungsbedarf präzise kalkulieren und so ihre finanziellen Ressourcen optimal einsetzen.

Flexibilität als Wettbewerbsvorteil

Die Fähigkeit, finanzielle Engpässe zu überbrücken und gleichzeitig strategisch zu handeln, gibt Unternehmen einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil. Während klassische Kredite oft starr und zeitaufwendig sind, ermöglicht kurzfristige Warenvorfinanzierung eine schnelle und zielgerichtete Lösung – genau dann, wenn sie gebraucht wird.

„Flexibilität ist kein Luxus, sondern eine Notwendigkeit", sage ich oft in meinen Gesprächen mit Führungskräften. „Unternehmen, die ihre Liquidität aktiv steuern können, sind besser aufgestellt, um Chancen zu nutzen und sich langfristig im Markt zu behaupten."

Fazit: Wachstum braucht finanzielle Freiheit

Kurzfristige Warenvorfinanzierung ist weit mehr als eine Übergangslösung. Sie ist ein strategisches Werkzeug, das Unternehmen in die Lage versetzt, Wachstumschancen zu ergreifen, bevor sie ungenutzt verstreichen. Sie bietet nicht nur finanzielle Flexibilität, sondern stärkt auch die operative und strategische Handlungsfähigkeit.

Für wachstumsorientierte Unternehmen ist finanzielle Beweglichkeit der Schlüssel zum Erfolg. Kurzfristige Warenvorfinanzierung bietet genau diese Flexibilität – und damit die Möglichkeit, die Zukunft aktiv zu gestalten. Falls Sie sich weiter erkundigen wollen, steht auch das gesamte Team von FINYOZ für Sie zur Verfügung.

FINYOZ

Zu unserem Serviceprofil

Finyoz Deutschland GmbH,
Amalienstraße 71, RGB2, 80799 München, +49(0)8921532877, anfrage@finyoz.com

Hervorragendes Forderungsmanagement durch Inkasso!

Gerade in Krisenzeiten wird Forderungsmanagement durch einen professionellen Inkassodienstleister besonders wichtig.

Unternehmen sehen sich in wirtschaftlich unsicheren Zeiten oft mit Zahlungsrückständen und Forderungsausfällen konfrontiert, welche ihre finanzielle Stabilität gefährden.

Ein erfahrenes Inkassobüro hilft, offene Rechnungen effektiv einzutreiben und Liquiditätsengpässe zu verhindern. Durch die Expertise im Umgang mit Schuldnern und rechtlichen Verfahren maximiert es die Erfolgschancen bei der Durchsetzung von Forderungen.

Zudem entlastet ein Inkassobüro das Unternehmen von zeitaufwändigen Mahnprozessen, sodass sich dieses auf seine Kernkompetenzen konzentrieren kann. In unsicheren Zeiten ist es daher entscheidend, Forderungen professionell zu managen, um die finanzielle Gesundheit des Unternehmens zu sichern.

Die Akzepta Inkasso Group setzt auf eine kundenorientierte Kommunikation und sorgt dafür, dass der Inkassoprozess so schnell und reibungslos wie möglich abläuft.
Dabei wird ein transparentes und effizientes Vorgehen angewendet, welches sowohl außergerichtliche als auch gerichtliche Maßnahmen umfasst.

Für eine persönliche und individuelle Beratung stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung!

Freundliche Grüße!
Ihr Akzepta-Team

AKZEPTA
Seit 1988 TOP-SERVICE!

Zu unserem Serviceprofil

Österreich: AKZEPTA Inkasso GmbH, 5071 Wals-Siezenheim, Sironastrasse 3
Tel: +43 (0)662-871188-0, E-Mail: salzburg@akzepta.at, www.akzepta.com

Deutschland: AKZEPTA Inkasso GmbH, D-80687 München, Elsenheimerstr.43
Tel. +49 (0)89-5307501-0, Fax. +49 (0)89-53819850, munich@akzepta.de, www.akzepta.com

Kennen Sie auch unsere anderen ServiceLetter?

Wir versprechen - EIN BLICK LOHNT SICH!

Zu unseren Servicelettern

Leitbetriebe sind Vordenker und dankbar für die gebotenen Möglichkeiten!

Dies zeigen sie auch als Statement ...

Zu den Statements

Rabattaktionen

Leitbetriebe für Leitbetriebe

Als Leitbetrieb genießen Sie nicht nur zahlreiche Vorzüge, die sich aus der Verwendung des ServiceSiegels ergeben, sondern haben auch die Möglichkeit Vergünstigungen bei anderen Leitbetrieben zu erhalten.

Zu den Rabattaktionen

IMPRESSUM:
AKZEPTA Holding GmbH, Hauptstraße 8, A- 4912 Neuhofen im Innkreis
Impressum: https://www.leitbetrieb.com/at/impressum-leitbetrieb-oesterreich-deutschland
(Unternehmensgegenstand & weitere Infos)

Die ServiceInitiative Leitbetrieb der Akzepta Holding GmbH haftet trotz Prüfung nicht für die Inhalte zur Vollständigkeit und Richtigkeit der Beiträge.