

Als Leitbetrieb raten wir unseren Kunden:



Service-Initiative

Wer gibt, gewinnt:

So punkten Sie mit Ihren Empfehlungen!

Wer aktiv empfiehlt, wird aus Dankbarkeit selbst vermehrt Empfehlungen erhalten!

Begeisterte Kunden bleiben einem Unternehmen treu, und sie teilen ihre guten Erfahrungen auch gerne mit Menschen in ihrem Umfeld. Dort finden sie offene Ohren – und dankbare Nachahmer. Eine hilfreiche Empfehlung macht also beide Seiten froh und setzt im besten Fall eine Empfehlungswelle in Gang. Wer durch Ihre Empfehlung eine gute Entscheidung getroffen hat, wird Ihnen dafür nicht nur dankbar sein, sondern Ihnen ebenfalls wertvolle Empfehlungen zukommen lassen – **zu Ihrem eigenen Vorteil!**

Wer glaubwürdig informiert, wird hoch geschätzt!

Uns ist allen klar: Ist man selbst von einem Produkt oder einer Dienstleistung überzeugt, empfiehlt man diese gerne weiter. Wir wissen auch, wie wertvoll Empfehlungen für unsere eigenen Entscheidungen sind: Sie verringern das Risiko, einen Fehler zu machen. Daher schätzen wir die Meinung von Menschen, die glaubwürdig sind, und folgen ihrem Rat. **Gerade heutzutage vertrauen wir eher den guten Tipps von Freunden und Kollegen als den Werbebotschaften und Hochglanzbroschüren!**

Mit Ihren Empfehlungen gewinnen Sie an Bedeutung im Kreise Ihrer Bekannten!

- Sie zeigen dem Empfänger Ihre Wertschätzung und zugleich Ihr Wertebewusstsein.
- Sie helfen ihm, eine gute Entscheidung zu treffen.
- Sie verhelfen ihm zu neuen, positiven Erfahrungen und guten Gefühlen.
- Sie erweisen sich selbst als zuvorkommend, kompetent und verlässlich.

Empfehlungen stärken die Wirtschaft und bringen Ihnen auch finanzielle Vorteile:

Unternehmen, welche häufig empfohlen werden, honorieren dies oft durch ein Bonussystem für den Empfehlenden. Aber auch der Empfehlungskunde wird durch eine besonders attraktive Preisgestaltung belohnt, da sich der Aufwand im Marketing verringert.

Empfehlungen sind nicht nur ehrlich – sondern auch eine Qualitätsgarantie!

Nur herausragende Leistungen erhalten gute Mundpropaganda. **Nur wer empfehlenswert ist, wird auch weiterempfohlen.** Jede Empfehlung ist auch eine Qualitätsgarantie – eine Garantie, für die Sie als Empfehler stehen.

Gerade wir als **Leitbetrieb der ServiceInitiative** sind uns dieser Verantwortung bewusst und täglich bemüht, die Erwartungen unserer Kunden zu übertreffen – dafür stehen wir mit unserem Unternehmen.

Als aktiver Empfehler gewinnen Sie an Wertschätzung und setzen einen Kreislauf in Gang, der Ihnen viele Vorteile bringt!

**In der Wirtschaft sind Leitbetriebe Vorreiter so wie wir.
Profilieren Sie sich genauso wie ein Leitbetrieb mit Ihren Empfehlungen -
zu Ihrem persönlichen Vorteil!**

